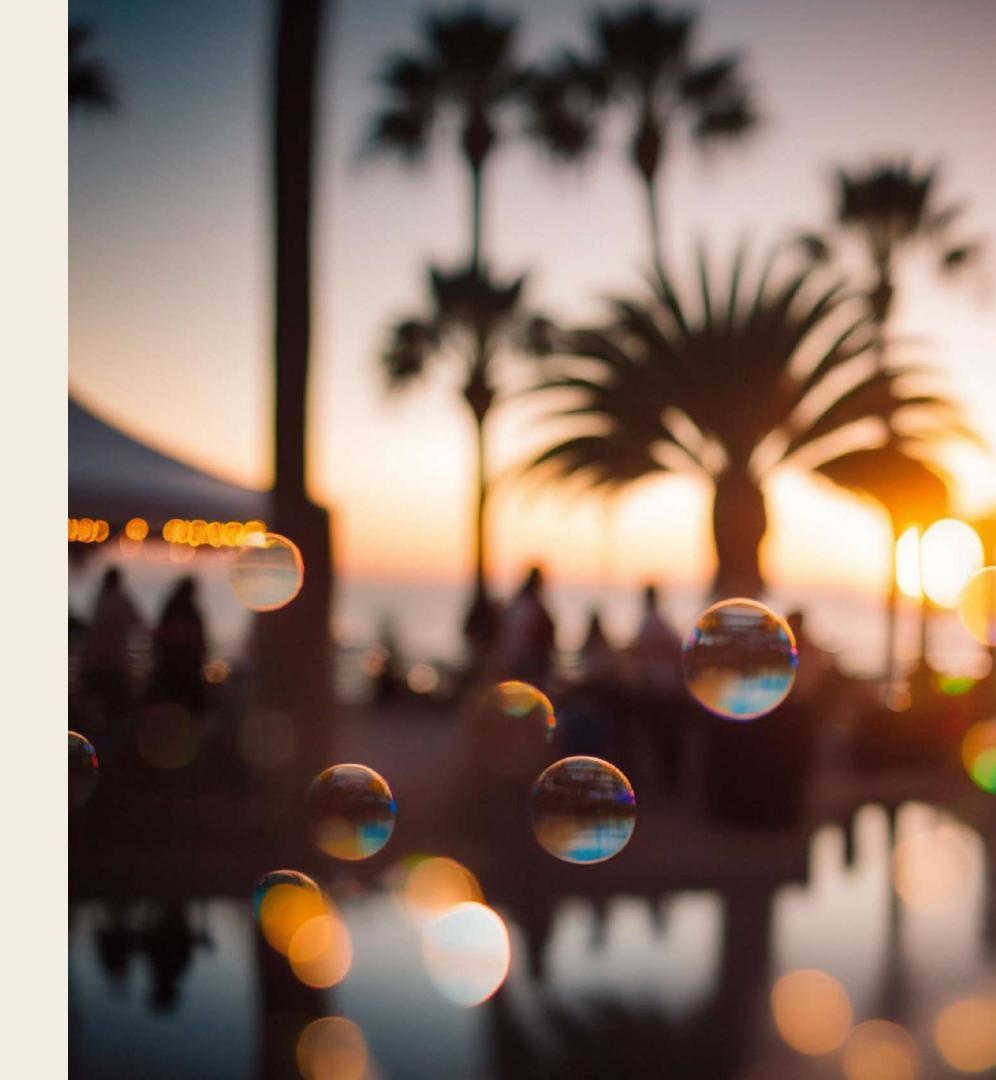


Une agence événementielle aux multiples savoir-faire...





Bell'Agency, c'est un duo de femmes, uni depuis près de 20 ans, aux **savoir-faire multiples** en événementiel, marketing, communication & promotion.

L'agence propose deux pôles d'expertise :

L'EVENEMENTIEL

Avec la **conception et l'organisation d'événements** d'entreprises internes et/ou externes.

Informer, Rassembler, Fédérer, Célébrer... nous concevons avec vous et pour vous, l'événement et le format qui vous ressemble !

LA GESTION DE LIEUX EVENEMENTIELS

L'agence met son expertise et sa connaissance du terrain au service de lieux à caractère ou potentiel événementiel et accompagne les propriétaires qui souhaitent **lancer ou développer une activité événementielle** (événements privés et/ou professionnels) pérenne et rentable.

Nous faisons de votre lieu, un espace de vie et de réception unique !

L'EVENEMENTIEL

« Informer, Rassembler, Fédérer, Célébrer... nous concevons l'événement qui vous ressemble! »













Vous souhaitez créer un événement pour rassembler vos clients, célébrer un succès ou une date clé, annoncer un lancement, fédérer vos équipes ?

Mais...

Vous n'avez pas l'expertise...

Vous manquez de temps...

Vous souhaitez déléguer ou n'avez pas les ressources en interne ?

Bell'Agency a l'expertise dont vous avez besoin...

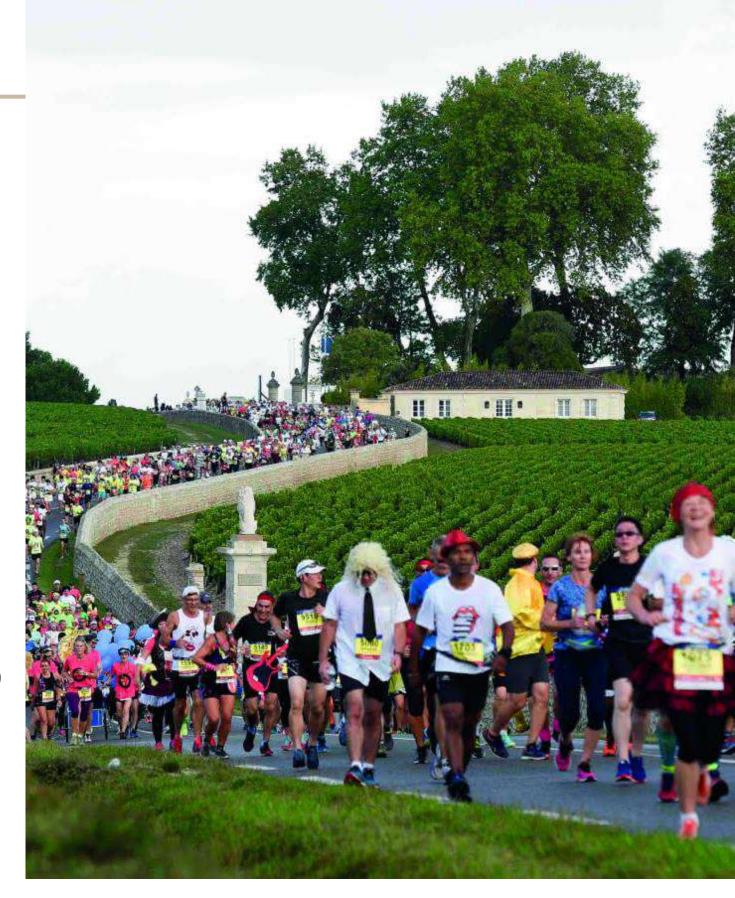


EVENEMENTIEL

CONCEVOIR * ORGANISER * COMMUNIQUER * MARQUER

Après un recueil qualifié de vos besoins et objectifs et selon votre organisation interne, nous définirons ensemble les missions précises sur lesquelles l'agence interviendra.

- Définition du format, conception d'une identité forte et d'un fil rouge adapté
- Recherche d'un lieu singulier et définition d'animations marquantes
- Scénographie, décor, équipement technique...
- Communication globale (teasing, réseaux sociaux, invitations, site web vitrine, presse...)
- Gestion des inscriptions, billetterie, relance et relation client
- Gestion opérationnelle de l'événement jusqu'au jour J : prestataires, budget, suivi & reporting...















Dîner privé







LA GESTION DE LIEU

« Faire de votre lieu un espace de vie et de réception unique »













Vous êtes propriétaire d'un bien singulier qui se prête à la réception d'événements privés & professionnels ?

Vous souhaitez lancer et/ou développer une activité événementielle rentable ?

Mais...

Vous n'avez pas l'expertise...

Vous manquez de temps...

Vous n'avez pas les ressources en interne?

Bell'Agency a l'expertise dont vous avez besoin...



COMMUNICATION

FAIRE CONNAITRE * VALORISER * DIFFERENCIER

L'objectif est d'asseoir votre lieu, de lui créer une identité forte et différenciante, de le rendre visible et attractif et de le faire rayonner (localement et nationalement) auprès d'un public captif.

- Élaboration d'une stratégie de communication globale Choix et activation des leviers stratégiques pour votre lieu
- Optimisation de vos outils de communication existants et création (si besoin) de nouveaux outils essentiels à votre visibilité
- Rédaction et création de contenus attractifs pour les différents canaux de communication (site web, réseaux sociaux, newsletters, brochures)
- Référencement de votre lieu sur les plateformes événementielles essentielles



EVENEMENTIEL -

FAIRE DU CLE EN MAIN * SURPRENDRE * MARQUER

L'objectif est de répondre aux attentes des clients en proposant une offre commerciale globale clé en main pour ceux-ci et de proposer des expériences événementielles marquantes et innovantes.

- Négociation et gestion des partenariats commerciaux avec des marques, entreprises ou prestataires
- Mise en place de packages clés en main
- Organisation d'événements internes sur-mesure pour faire connaître le lieu et valoriser son attractivité : portes ouvertes, visites privées, soirées à thèmes, RDV événementiels annuels...
- Conciergerie événementielle : gestion des événements et des demandes spécifiques de vos clients, coordination des prestataires... En amont jusqu'au jour J (régie sur site)

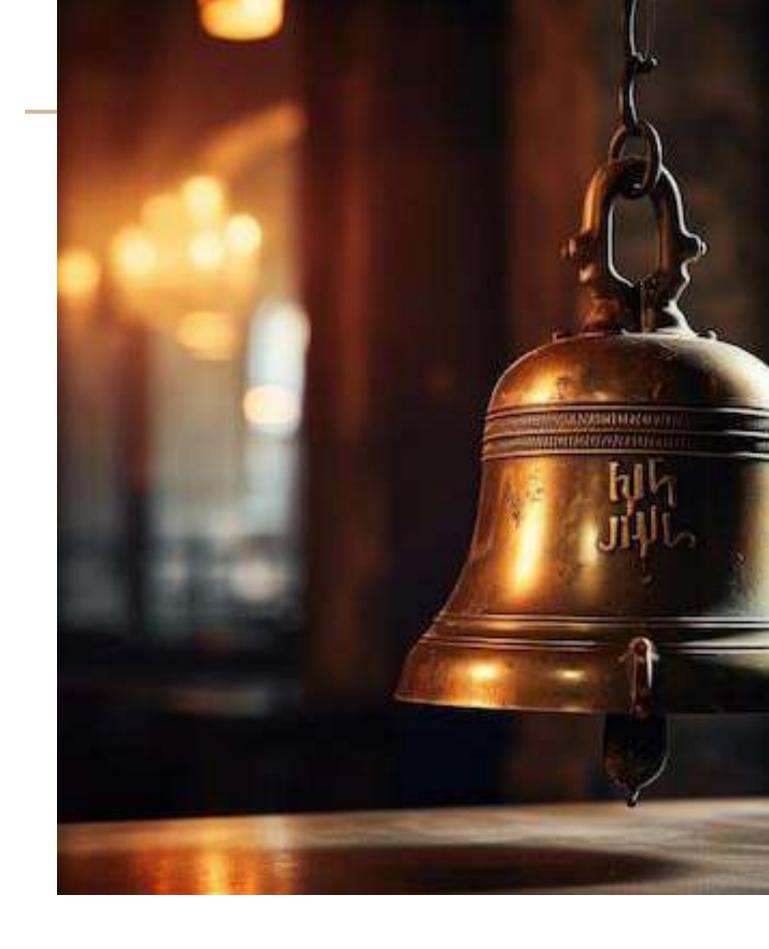


GESTION & DEVELOPPEMENT -

UNE EQUIPE DEDIEE A VOS COTES...

L'objectif est de vous assister dans tout ou partie de votre quotidien. De la gestion commerciale à la gestion administrative jusqu'à la gestion des événements sur site, nous adaptons notre accompagnement à vos besoins précis.

- Gestion commerciale et administrative : élaboration des devis et des propositions créatives, négociation clients et prestataires, signature des contrats, facturation
- Développement commercial : constitution de fichiers prospects, sensibilisation des acteurs institutionnels de proximité, création d'outils de suivi et d'actions commerciales dédiées
- Suivi client & reporting : enquête de satisfaction, remerciement, entretien de la relation client, actions de fidélisation

















Le Domaine d'Arès, sur le bassin d'Arcachon



Domaine composé de 2 maisons de charme (10 chambres), un haras, une piscine et un Barn de 180m² avec espaces arborés attenants.

Audit global et élaboration d'une stratégie globale

Communication: refonte du site existant, gestion des RS, brochure commerciale

Evénementiel: gestion des événements sur site jusqu'en septembre 2024

Développement commercial

Le château Hermitage de Combas, près de Béziers



Château, dans un parc de 8ha, avec une salle de réception de 580m², 47 chambres et des équipements haut de gamme (piscine, spa, court de tennis...)

Audit global et élaboration d'une stratégie globale

Communication: refonte du site, gestion des RS, newsletters, brochure commerciale **Evénementiel**: gestion des événements sur site jusqu'en septembre 2024

Gestion: développement commercial, référencement, élaboration des propositions

commerciales et devis

Le Domaine Ainhöa, dans les Landes



Airial landais composé de 3 maisons traditionnelles (9 chambres), avec une tente de réception de 80m², un spa, de vastes extérieurs, une piscine équipée d'un bar et d'un poolhouse.

Audit global et élaboration d'une stratégie globale **Communication** : création du site, gestion des RS, brochure commerciale

Evénementiel : packages clé en main, propositions commerciales et devis, gestion des événements sur site, référencement

Développement commercial

Le Mas Fanny, dans le Gard



Mas familial, doté de 12 chambres, de divers espaces de vie et d'équipements ludiques, de grandes terrasses, d'une piscine, d'une salle de réunion et d'une salle festive.

Activation de leviers pour développer l'activité événementielle BtoB

Communication: gestion des RS, brochure commerciale, référencement

Evénementiel : élaboration des propositions commerciales, gestion des événements

ráfárahaa



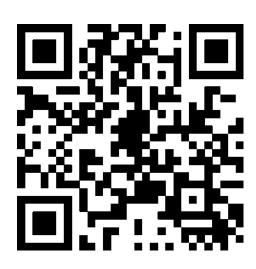


www.bell-agency.fr

Magali Coulaud

Directrice associée magali@bell-agency.fr

06 87 21 56 58



8



Juliette Vannier
Directrice associée
juliette@bell-agency.fr
06 48 73 19 89

antaate